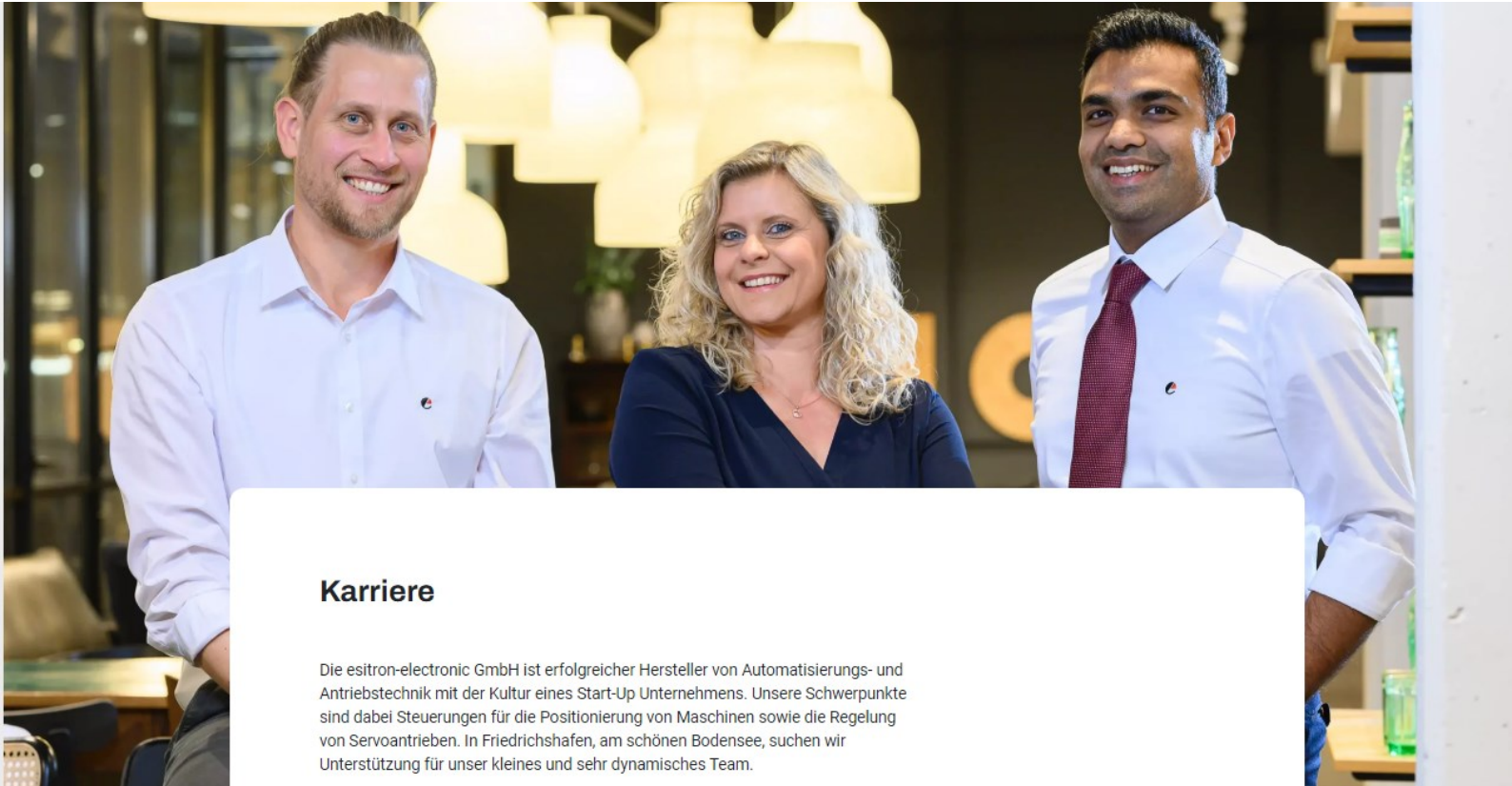


esitron: Antriebstechnik und Automatisierungslösungen
mit mehr als 30 Jahren Erfahrung!



Karriere

Die esitron-electronic GmbH ist erfolgreicher Hersteller von Automatisierungs- und Antriebstechnik mit der Kultur eines Start-Up Unternehmens. Unsere Schwerpunkte sind dabei Steuerungen für die Positionierung von Maschinen sowie die Regelung von Servoantrieben. In Friedrichshafen, am schönen Bodensee, suchen wir Unterstützung für unser kleines und sehr dynamisches Team.

Stellenausschreibung: Festanstellung in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Technischer Vertriebsingenieur (m/w/d)

Als Technischer Vertriebsingenieur (m/w/d) bei **esitron** wirst Du Teil eines motivierten Teams und hast die Möglichkeit, Deine Fähigkeiten und Kenntnisse in einem innovativen Arbeitsumfeld einzusetzen und weiterzuentwickeln.

Deine zukünftigen Aufgaben:

- In enger Abstimmung mit dem Kunden erarbeitest Du technische Lösungen & sorgst für eine reibungslose Inbetriebnahme.
- Deine Kunden sind langjährige Partner von esitron aus der DACH-Region, aber auch internationale Kunden werden von Dir betreut. Die Neukundenakquise gehört auch zu Deinen zukünftigen Aufgaben.
- Hier überzeugst Du Neukunden von uns als Hersteller von dezentralen Servoantrieben, Servo-Reglern und Displays für den Maschinenbau. Mit intensiven Produktkenntnissen und zielorientierten Lösungsansätzen erschließt Du neue Marktsegmente und baust das Geschäft mit Bestandskunden aus.

esitron-electronic GmbH
Ernst-Zimmermann-Str. 18
88045 Friedrichshafen
Germany

☎ +49 7541 60 00 0
☎ +49 7541 60 00 11
✉ info@esitron.de
🌐 www.esitron.de

Amtsgericht Ulm, HRB 630 952
Geschäftsführer:
Saurabh Basu
Dennis Raiser

Deutsche Bank
BIC: DEUTDESS650
IBAN: DE13 6507 0084 0352 0921 00
Ust. Id-Nr. DE 145 374 116



- Dein Aufgabenfeld umfasst die technische Auslegung und das Erstellen von Angeboten. Dabei wirst Du von unserem Entwicklungsteam unterstützt.
- Eigenverantwortlich Auftrags- und Preisverhandlungen führen
- Technische Dokumentation und Erstellen von Handbüchern, Prospekten und weiteren Dokumenten
- Mit strategischem Weitblick und dem Ohr am Markt wirkst Du aktiv auf Entwicklung und Vertrieb neuer Lösungen mit innovativen Technologien hin.
- Unsere Marketingabteilung lebt von Deinem Input und unterstützt Dich bei der Kundenbetreuung.
- Von der Projektierung bis zur Auftragserteilung bist Du erster Ansprechpartner Deiner Kunden.
- Durch Messeauftritte und Kundenbesuche repräsentierst Du **esitron** und knüpfst wertvolle Kontakte.

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Mechatronik oder Elektrotechnik
- Sehr gute Kenntnisse in den Bereichen Mechanik, Antriebstechnik und Elektronik sind wünschenswert.
- Berufserfahrung in diesem Bereich von 3 bis 5 Jahren erwünscht
- Empathisch, offen und kommunikativ, sodass es Dir leichtfällt, Dein Unternehmen souverän und sympathisch zu vertreten.
- Sicher in der deutschen und englischen Sprache
- Du bist gerne gelegentlich unterwegs, belastbar und verfügst über eine strukturierte und selbstständige Arbeitsweise.

Worauf Du Dich freuen kannst:

- Zuallererst auf einen Job, der Dir Spaß macht!
- Wir bieten eine Umgebung, in der sich die Mitarbeitenden persönlich und im Team entwickeln können.
- Wir sind ein kleines, erfolgreich am Markt etabliertes Unternehmen und bieten Dir Raum für Eigeninitiative, Gestalten der Arbeitsprozesse, die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen.
- Du verfügst über ein Arbeitszeitkonto und kannst bei Überstunden Gleittage nehmen.
- Dein Arbeitsvertrag wird unbefristet sein und mobiles Arbeiten können wir Dir ermöglichen.
- Betriebliche Altersvorsorge
- Wir stellen vielseitige Weiterbildungsangebote zur Verfügung.
- Attraktives Freizeitangebot – Du kannst in einer Region arbeiten, wo andere Urlaub machen.
- Kostenlose Getränke

Interessiert und von der Zukunftschance bei uns überzeugt?

Dann bewirb Dich mit Deinen Bewerbungsunterlagen per Mail an personal@esitron.de

Ansprechpartner:

Geschäftsleitung: Herr Basu